

Gas Natural Vehicular: el mejor aliado para Servosa



Servosa es una organización líder en el Perú en el transporte, distribución y manejo de materiales peligrosos que ofrece sus servicios a grandes empresas en los sectores de hidrocarburos y minería en el país. Con más de 1000 colaboradores opera una flota propia de 450 equipos entre cisternas, plataformas, encapsulados, camiones y tractocamiones con el objetivo de cumplir los altos estándares en términos operativos y de seguridad que exigen sus clientes.



José Bazán,
Gerente General de Servosa

no solo por el kilometraje mensual que recorren, sino además por el peso permanente de transporte”, afirma José Bazán, Gerente General de la compañía.

La motivación principal, además del espíritu innovador que caracteriza a Servosa, ha sido el ahorro que ofrece el GNV frente al uso de diésel y que actualmente alcanza a superar el 35%; además, generó total

tranquilidad que se trata de vehículos diseñados y fabricados para operar exclusivamente con gas natural sin ninguna manipulación posterior. “Este emprendimiento tuvo una fase muy intensa y de incertidumbre, pues tuvimos hasta 5 marcas en cartera, entre marcas tradicionales y no tradicionales, validando los parámetros de manera muy exhaustiva”, afirma José. La compañía comenzó trabajando con 12 tractocamiones de 2 marcas, hoy la totalidad de la flota a GNV es de la marca FAW, hubo un esfuerzo importante en lograr una configuración de un tren motriz y componentes confiables, conocidos y homologados en Perú, entre ellos el motor Weichai.

A continuación de la fase de investigación para tomar la decisión de los vehículos a adquirir, inició el proceso de acoplamiento con los dealers para la oportuna implementación de un plan de mantenimiento que le permitiera a Servosa cumplir con los estándares exigidos por sus clientes, “La tecnología del uso de tractocamiones a gas natural, y sobre todo de marcas no tradicionales (de origen chino) implica un aprendizaje continuo y eliminación de paradigmas. Esto pasa por contar con el personal adecuado, capacitado y que entienda que la operación a gas natural es diferente que la del diésel.”

Las sinergias logradas entre cliente y dealer permiten que los tractocamiones a gas natural a pesar de tener una operación bastante exigente, tengan una disponibilidad por encima del 90% en promedio.

Incluso, menciona José, superaron pruebas exigentes como las malas condiciones de la carretera generadas por el reciente Fenómeno del Niño que afectó al Perú.

“Exigió que el nivel de servicio de postventa sea muy intenso, estableciéndose un plan de trabajo y contingencia de riesgos, similar a nuestras operaciones mineras y un plan de trabajo con los dealers de las marcas muy fino y de coordinación estrecha”.

En un inicio los servicios de mantenimiento preventivo y correctivo eran realizados en los talleres del dealer en las ciudades del norte del país, pero el apoyo del proveedor de vehículos el aprendizaje fue migrando al equipo técnico de Servosa, con un completo plan de capacitación a mecánicos y conductores y la disponibilidad de repuestos en los talleres del transportador, “decidimos realizar estos servicios directamente nosotros, buscando eficiencias y ahorro de gastos” dice Bazán.

El cliente de la operación de los tractos a GNV es una

compañía distribuidora de gas natural, quien además se encarga del abastecimiento de los vehículos en la ruta.

La autonomía que ofrece el tracto a GNV es de 600km, aunque no han tenido inconvenientes en esta operación en el norte del Perú, José asegura que “A diferencia de Colombia, Perú no cuenta con una gran cobertura de gas natural. Esta cobertura viene creciendo, pero aún limita el uso de tractocamiones a gas natural en diferentes zonas geográficas del Perú”. En la medida que las condi-

ciones de cobertura se den y se mantenga o mejore la brecha respecto al costo del diésel se espera que continúe creciendo la operación con GNV de Servosa.

Servosa, que se declara como una compañía innovadora y responsable socialmente, destaca además los beneficios ambientales que genera el uso del gas natural en lugar de diésel y que genera reducciones de más del 90% en emisiones contaminantes que afectan la calidad del aire y la salud pública. Ahora, afirma José, están atentos a la disponibi-

lidad de Gas Natural Licuado (GNL) en el país para incursionar en su uso, “Además de los beneficios que el uso del GNV trae consigo, se duplicará la autonomía de los tractocamiones.”

Es necesario destacar que acompañando el liderazgo de Servosa, son más de 100 los tractocamiones que operan con GNV en el vecino país aprovechando las ventajas económicas y ambientales que ofrece el combustible. Colombia, país pionero en el uso del gas natural en vehículos en Latinoamérica y activo partici-

pante en el desarrollo de la industria del gas natural en el Perú, comienza a seguir sus pasos en el uso del gas natural para el transporte de carga pesada.

Con ahorros superiores al 30% frente al diésel, importantes incentivos tributarios como la exclusión del IVA en la adquisición de vehículos y descuentos en el impuesto de renta, una completa red de estaciones de servicio (más de 750), amplias reservas locales de gas natural y la posibilidad de importarlo, Colombia está listo para extender el

uso del gas natural del mercado de vehículos livianos que se ha desarrollado desde 1986 a grandes vehículos de carga, responsables de gran parte de la contaminación ambiental que sufre el país.

Son 500 los vehículos dedicados a gas natural que ya tenemos en Colombia, principalmente vehículos para el transporte masivo de pasajeros pero poco a poco con la oferta ampliada de marcas tradicionales y no tradicionales en el país, la cifra comienza a crecer por cuenta de los vehículos para el transporte de carga.

DEDICADOS GNV

Vehículos de fábrica con uso exclusivo de Gas Natural Vehicular

Haz parte de la revolución del ahorro.

Para mayor información, comunícate al: 164

¡VIVE el lado GNV!
Gas Natural Vehicular

